Сценарий занятия по теме:

**«Личное финансовое планирование»**

**Целевая установка**

Целевой установкой занятия является получение слушателями знаний и навыков, которые помогают ставить реальные финансовые цели, следить за состоянием личных финансов, понимать важность сбережений на длительный срок. Данные знания и навыки будут способствовать развитию следующих элементов финансовой компетентности взрослого населения:

* рациональное управление состоянием личных (семейных) финансов;
* понимание важности назначения определенной цели накоплений с конкретными временными рамками и способом достижения;
* умение проводить базовые финансовые вычисления;

**Результаты освоения**

В результате освоения данного занятия вы будете:

* уметь ставить финансовые цели и понимать влияние инфляции на эти цели;
* способны рассчитать план для достижения финансовых целей;
* понимать важность сбережений на длительный срок;
* гибко относиться к своим целям и корректировать вероятность их достижения.

**Ключевая идея:**

* Финансовый план помогает двигаться к целям небольшими шагами, видеть и использовать дополнительные ресурсы своего бюджета, не терять деньги впустую.

**Подкрепляющие идеи:**

* Если мы не планируем наши доходы и расходы (и крупные покупки), то принимаем неразумные финансовые решения и теряем (или недополучаем) деньги
* Финансовые цели у многих очень похожи и важно правильно их сформулировать, чтобы было проще достичь.
* Инфляция влияет на стоимость крупных покупок, важно это учитывать.
* К цели можно двигаться маленькими шагами, это помогает преодолеть психологический страх.

**Содержание программы**

1. Ошибки, которые мы совершаем, если не планируем свои финансы.
2. Правила формулирования финансовых целей.
3. Инфляция и ее влияние на личные финансы.
4. Проверка возможности достижения цели и оптимизация вариантов достижения.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Время**  | **Тема блока** | **Содержание блока** | **№ слайда** | **Комментарии, ресурсы** |
| 1 минутаИтого 1 мин | Введение | **Приветствие**Добрый день, уважаемые слушатели.Рады вас видеть на семинаре по теме «Личное финансовое планирование» в рамках проекта Минфин России «Содействие повышению уровня финансовой грамотности населения и развитию финансового образования в Российской Федерации»**Представление эксперта**Меня зовут…, **Регламент семинара**Наш семинар продлится 30 минут.Сегодня мы будем говорить об управлении бюджетом и личном финансовом планировании.В начале и в конце семинара мы проведем небольшое тестирование (опционально).На семинаре я буду делиться с вами примерами грамотного управления своими финансами, давать практические инструменты, которые вы сможете применить в своей жизни.Если в процессе моего рассказа у вас возникнут вопросы, запишите их, чтобы задать в конце семинара. | Слайд №2 |  |
| 1 минутаИтого 6-7 мин | Проблематизация.Важность планирования расходов, доходов и крупных покупок | Что бывает, если человек не планирует свои расходы и доходы?1. Переплачиваем за покупки и поездки
2. Не используем эффект времени и накопленных процентов
3. Из-за этого зачастую покупаем в кредит (не всегда нужные вещи)
4. Копим долги, не используя частичное досрочное погашение
5. Забываем про кэшбеки и бонусы, считая их мелочью
6. Боимся получать налоговые вычеты и льготы

*Обоснование перехода к следующему слайду.* Давайте это рассмотрим на примерах из нашей жизни. | Слайд №3 |  |
| 1 минутаИтого 7-8 мин | Пример 1. Отпуск | **Вариант 1**Для того, чтобы хорошо работать, нужно хорошо отдыхать.Поэтому минимум раз в год мы планируем полноценный отдых – отпуск.Так вот, если не планировать покупку билетов заранее, мы переплачиваем до 40% за билеты.При покупке билета менее, чем за 1 неделю до отправления, цена на **20-40% выше** средней цены. За 2 недели – на **10-20% выше** средней цены.А если мы купим билеты за 3-6 месяцев до отправления – стоимость билетов будет на **10-20% ниже** средней цены. Согласитесь, существенная экономия для семьи!Самые дорогие билеты летом, на майские праздники и в Новый год. Для оптимизации расходов на билеты можно сдвинуть даты отпуска так, чтобы не попасть в «высокий сезон», а также бронировать билеты прежде, чем они начнут дорожать.**Вариант 2**А теперь предлагаю рассмотреть 4 варианта планирования отпуска.Предположим, стоимость отдыха на 2 недели для семьи из 4 человек стоит 100 тысяч рублей (можно адаптировать сумму под стоимость отдыха в регионе)**Вариант 1:** отдохнуть в кредит и переплатить 20 000 - 30 000 рублей**Вариант 2:** потратить на отпуск все отпускные, а после отпуска жить месяц на 3 000 рублей и залезть в кредитную карту**Вариант 3:** откладывать по 8 400 рублей в течение 12 месяцев, чтобы накопить нужную сумму**Вариант 4:** откладывать по 8 000 рублей на депозит под 12% годовых в течение 12 месяцевЧаще всего мы выбираем вариант 1. А если заранее спланировать отдых и откладывать по 8-9 тысяч в месяц, можно накопить на отдых без ущерба для семейного бюджета.*Обоснование перехода к следующему слайду.* А вот еще один пример | Слайд №4 или 5(на выбор ведущего) |  |
| 1 минутаИтого 8-9 мин | Пример 2. Покупки в сезон | Одна из самых больших статей переплат – это покупки в сезон.А при покупках на сезонных распродажах можно сэкономить до 70% от стоимости товара.Например:**Лето***Скидки*: до 70%*Время проведения*: 1 июля — 31 июля*Что покупать*: летнюю одежду, обувь, аксессуары, купальники, товары для дачи, товары для туризма, летнюю резину.**Зима***Скидки*: до 70%*Время проведения*: 1 января — 31 января*Что покупать*: тёплую верхнюю одежду, зимнюю обувь, снаряжение и одежду для зимних видов спорта, обогреватели, крупную бытовую технику, ювелирные изделия.Поэтому покупаем лыжи весной, а велосипед осенью.*Обоснование перехода к следующему слайду.* А что происходит с нашими накоплениями? | Слайд №6 |  |
| 1 минутаИтого 9-10 мин | Пример 3. Использование эффекта времени и накопленных процентов. | Посмотрите на пример на слайде. Как накопить полмиллиона, миллион и даже 1,5 миллиона рублей.Если ежемесячно откладывать определенную сумму, то можно накопить нужную сумму за 5-10 лет.А что будет, если мы будем не просто откладывать эти деньги, а размещать на депозите под %?Обратите внимание на чудо сложных процентов.Если откладывать чуть больше 8 тысяч, за 5 лет можно накопить 500 тысяч рублей. А при откладывании той же суммы под 7% годовых за 10 лет – уже 1,5 млн рублей.*Обоснование перехода к следующему слайду.* Иногда бывает так, что кредита нам не избежать. Но так ли уж выгодны кредиты? | Слайд №7 |  |
| 1 минутаИтого 10-11 мин | Пример 4. Неразумная покупка в кредит. | **Вариант 1**А вот что бывает при покупке дорогого телефона в кредит.**Мобильный телефон Samsung Galaxy S24**  **за**   **97990 тысяч рублей.*** Купить в кредит на 1 год - первоначальный взнос 0% и процентная ставка от22,8 %. Через год стоимость смартфона с учетом переплаты по кредиту – 120 331 **руб.**
* Переплата за кредит и страховку от потери и поломки – от 25 % от стоимости смартфона.
* Через год смартфон теряет в стоимости примерно 50% - 49 000 рублей через год.

**Потеряли > 71 000**   **рублей (= один годовой отпуск)****Вариант 2****Еще один пример с покупкой в кредит автомобиля.****Стоимость автомобиля: 8** 00 000 рублей**Вариант 1:** накопить на автомобиль за 2 года – откладывать по 33 000 рублей**Вариант 2:** накопить на автомобиль за 1 год – откладывать по 67 000 рублей**Вариант 3:** купить автомобиль в кредит на 5 лет под 20 % годовых. Переплата составит 472 118 рублей + стоимость обязательной страховки КАСКО за 5 лет – 300 000 рублей. Итого переплата более 770 000 рублей*Обоснование перехода к следующему слайду.* А как быть, если без кредита не обойтись и уже есть кредиты? | Слайд №8 или слайд №9(на выбор ведущего) |  |
| 1 минутаИтого 12-13 мин | Пример 6. Дополнительный доход на повседневных расходах. | При доходе семьи 80 000 рублейЕсли подключить опцию «начисление дохода на остаток по счету пластиковой карты.**7%** годовых на остаток по счету карты - 5 600  **рублей** в год В итоге можно купить подарки на Новый ГодМногие считают, что кэшбэк – это копейки, и пренебрегают этим.**3%** кэшбэк на расходы по карте – 23 040  **рублей** в год Это четверть суммы расходов на отпуск*Обоснование перехода к следующему слайду.* Еще один пример недополученной прибыли | Слайд №10 |  |
| 1 минутаИтого 13-14 мин | Пример 7. Не используем налоговые вычеты. |  "По данным "Сравни", большинство (65%) россиян знают о возможности вернуть часть уплаченного налога, но больше половины (54%) никогда этого не делали. 23% опрошенных пользовались такой возможностью несколько раз в жизни, 11% оформляют вычет каждый год. Примерно столько же людей (10%) планируют попробовать вернуть часть средств (2023 год).**☻**Впечатлили вас примеры?Согласитесь, что разумное планирование расходов и доходов позволит сэкономить большую часть семейных расходов.*Обоснование перехода к следующему слайду.* Финансовая грамотность и управление семейным бюджетом начинается с финансовых целей. Давайте посмотрим, какие финансовые цели бывают | Слайд №11 или 12(на выбор ведущего) |  |
| 1 минутаИтого 14-15 мин | Финансовые цели | У нас у всех есть мечты и цели: нужно купить жилье, транспорт, оплатить образование для себя или для детей, обновить бытовую технику или гардероб.Финансовая цель – это любая важная для нас мечта, достичь которую можно с помощью денег.Обращали ли вы внимание, что часто при равных стартовых условиях кому-то удается построить дом, посадить дерево, выучить детей и комфортно жить по окончании трудовой деятельности, а кому-то нет? Почему так происходит? Как правильно ставить и достигать финансовые цели?О чем вы мечтаете? Какие у вас финансовые цели?**☻**Вот список самый популярных финансовых целей у Россиян.1. Машина
2. Квартира, дача
3. Рождение ребенка
4. Образование и обучение (для себя или детей)
5. Летний отпуск, юбилей, свадьба
6. Резервный фонд (финансовая подушка безопасности)
7. Отдать долги
8. Сделать ремонт в квартире
9. Покупка крупной бытовой техники
10. Заплатить налоги, страховку и т.д.

*Обоснование перехода к следующему слайду.* Но для того, чтобы меты не оставались просто мечтами, важно правильно их сформулировать  | Слайд №13 |  |
| 1 минутаИтого 15-16 мин | Как сформулировать финансовые цели | **Что** необходимо именно вам для счастливой жизни – машина, квартира, комфортная пенсия, образование для детей?**Когда** нужно получить это?Когда вы определили свои цели, сформулируйте их предельно четко и установите конкретный срок их достижения. Это очень важно! Ведь если вы не знаете, как именно должна выглядеть ваша финансовая цель и когда она должна быть достигнута, невозможно проложить путь к ней. И мечты могут так и остаться только мечтами.Также необходимо понимать, **сколько** будет стоить ваша цель. Причем не сейчас, а тот период, когда вы планируете ее достичь.И что уже сейчас у меня есть для достижения этой цели?**☻**То есть мы должны ответить себе на 4 вопроса:* **Что** я хочу?
* **Когда** это у меня будет?
* **Сколько** стоит?
* **Что у меня есть** для этого?

Как вы думаете, какая формулировка цели правильная?* *Хорошо бы съездить в отпуск следующим летом*
* *Я хочу в июле 2025*  *года поехать с семьей в (Анапа/Санкт-Петербург/Дагестан* *), это будет стоить примерно 100*  *000 рублей*

Конечно, вариант второй правильный.*Обоснование перехода к следующему слайду.* Итак, мы определили и записали свои цели. Но а как повлияет на наши цели время? | Слайд №14 |  |
| 1 минутаИтого 16-17 мин | Как на наши цели в будущем влияет инфляция | Но нужно помнить о том, что со временем покупательская способность денег снижается. Инфляция ежегодно «съедает» наши деньги и увеличивает стоимость товаров и услуг. Поэтому нам нужно понять, сколько наша цель будет стоить в будущем, то есть будущую стоимость цели. Формула будущей стоимости цели:**Цена в будущем** = сегодняшняя цена х (индекс потребительских цен\* / 100)кол-во лет до целиМожно ориентироваться на прогнозы инфляции, которые дает Центральный банк (Банк России).Пример.Если Ваша цель стоит 800 000 руб., достичь вы ее хотите через 2 года, а инфляция за прошлый год составила 7%.Будущая стоимость цели составит:**Цена в будущем** = 800 000 х (107 / 100)2 = 916 000 Узнав будущую стоимость цели, мы можем определить, какую сумму нужно ежемесячно направлять на цель и, при необходимости, скорректировать срок достижения цели. **☻**Помните, что надо начать заботиться о своих финансовых целях заранее, тогда идти к ним будет легче.*Обоснование перехода к следующему слайду.* После того, как мы определили и зафиксировали цели, необходимо понять, сколько нужно откладывать ежемесячно на достижение этой цели, то есть посчитать скорость движения к цели.  | Слайд №15 |  |
| 1 минутаИтого 17-18 мин | Скорость движения к цели | Для определения ежемесячных отчислений на цель надо будущую стоимость цели поделить на количество месяцев до достижения цели.*Семья Ивановых решила купить новый ноутбук за 50 тысяч рублей через 1 год.**В семье есть старый ноутбук стоимостью 8 000 рублей.* *С учетом продажи имеющегося ноутбука, им понадобится 42 тысячи рублей.**Чтобы посчитать скорость движения к цели – сколько нужно откладывать ежемесячно на цель, нужно сумму разделить на количество месяцев.**42 тысячи разделить на 12 месяцев – это 3,5 тысячи рублей ежемесячно.**Реалистично? Да!****Делаем маленькие шаги – это просто.*****☻**Чем раньше вы начнете делать накопления на свои финансовые цели, тем быстрее и легче вы их достигните*Обоснование перехода к следующему слайду.* Но у нас несколько целей. Как двигаться к ним? | Слайд №16 |  |
| 1 минутаИтого 18-19 мин | Составляем карту целей | Составляем карту целей – смотрите на слайде.Учитываем срок, будущую стоимость цели (с учетом инфляции), имеющиеся ресурсы и планируем скорость движения к цели – сумму, которую нужно откладывать ежемесячно.**☻**Направлять сбережения на цели важно в следующей последовательности:Сначала сформировать резервный фондЗатем финансировать долгосрочные цели (пенсия, образование детей)Далее отложить деньги на среднесрочные цели (например, новый автомобиль)И в конце – краткосрочные (отпуск, новый ноутбук и т.д.)*Обоснование перехода к следующему слайду.* А что делать, если цель кажется недостижимой? | Слайд №17 |  |
| 1 минутаИтого 19-20 мин | Если цель кажется недостижимой | А что мы можем сделать, если цель кажется недостижимой?Есть несколько способов:* + Снизить стоимость цели – купить автомобиль не за 600 000 рублей, а за 400 000 рублей. Не импортный, а отечественный. Не новый, а подержанный.
	+ Увеличить срок до покупки – увеличить срок до цели, снизится сумма ежемесячных отчислений на цель.
	+ Использовать накопительные и инвестиционные инструменты.
	+ Привлечь кредитные средства – о том, как грамотно брать кредит, будем говорить на одном из семинаров.
	+ Оптимизировать расходы и/или увеличить доходы – об этом поговорим на одном из семинаров.
	+ Отказаться от цели – честно ответить себе на вопрос «Это действительно мне нужно?»

Какой способ выберете вы?*Обоснование перехода к следующему слайду* Итак, подведем итоги | Слайд №18 |  |
| 1 минутаИтого 2-21 мин | Вывод | Мы с вами рассмотрели блок о важности управления расходами и доходами и о постановке финансовых целей.Ключевой вывод: * Финансовый план помогает двигаться к целям небольшими шагами, видеть и использовать дополнительные ресурсы своего бюджета, не терять деньги впустую.

 Какие вопросы у вас остались?По итогам вы получите дополнительные материалы: теорию по этой теме с практическими рекомендациями, дополнительные материалы, которые мы не успеваем рассмотреть из-за ограниченного времени семинара, а также ссылки на источники, если вы захотите глубже погрузиться в эту тему | Слайд №19 |  |
| 1 минутаИтого 21-22 мин | Домашнее задание | Рекомендую выполнить домашнее задание и задание для самостоятельной работы и углубленного изучения:**Домашнее задание:**1. Посчитайте: сколько денег потребуется на реализацию финансовой цели через 3 года при индексе потребительских цен – 107 %, если сейчас она стоит 300 000 руб.

**Задание для самостоятельной работы:**1. Запишите все свои финансовые цели, посчитайте будущую стоимость цели и скорость движения к цели (сколько нужно откладывать для достижения цели)
2. Подумайте о возможных ресурсах бюджета, которые можно использовать для достижения цели

Если у вас возникнут дополнительные вопросы по этой теме, вы можете обратиться к эксперту (ФИО) и получить разъяснения. Связаться с экспертом можно… (указать способы связи) | Слайд №20 |  |
| 5 минутИтого 22-27 мин | Заключительное тестирование*(опционально)* | Давайте проверим, как вы усвоили материалы.Предлагаю в течение 5 минут пройти заключительное тестирование.Ответьте на вопросы, выбрав правильный ответ. *Эксперт раздает участникам тестовые вопросы (заключительное тестирование)* |  | Бланки с заключительным тестированием |
| **Всего 20 минут** |  |  |  |  |